

採用案内

住む人を笑顔にする住環境づくりが私たちの使命です



日本の住環境を支え続ける

日本では、住宅性能が低く新築であっても夏は暑く、冬は寒いというような家も珍しくありません。

日本住環境株式会社は快適な住環境を日本全国に広めるため、省エネルギー性や耐久性などを兼ね備えた高性能な戸建住宅をつくるために必要な資材をハウスメーカー・工務店などに提案し、建材問屋を通して卸売りをしている建材メーカーです。



あなたの家族の幸せなドラマを創るために

高性能な戸建住宅では夏の暑い日も冬の寒い日も室温はどこにいても一定です。快適な住環境は住む人の笑顔や健康をつくります。下のビジョンボードのように家族みんながニコニコ笑顔になる住宅、これを日本中に広めるのが当社の使命であり存在理由です。



事業概要・取り扱い製品

創業から約40年以上、省エネ住宅用資材のリーディングカンパニーとして歩んできた当社。取り扱い製品は大きく以下の3つに分類され、これらの開発・製造・販売を行っています。

- ①スキマや漏気を防ぐ製品…省エネ（気密・断熱）住宅資材
- ②室内空気をきれいに保つ製品…戸建住宅の24時間換気システム
- ③建物を腐らせない製品…戸建住宅構造躯体の防水・通気資材

このような資材の製造・販売メーカーとしては国内トップクラスのシェアを持っており、近年では国策や省エネに対する関心の高まりから、景気に関係なく事業として成長を続けています。



日本住環境 採用案内

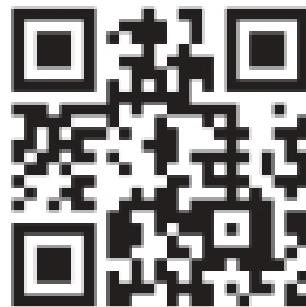
①スキマや漏気を防ぐ製品



②室内空気をきれいに保つ製品



③建物を腐らせない製品



製品についてもっと知りたい方はこちら

■ 営業先はハウスメーカーや 工務店など戸建建築に関わる人

当社の役割は、住む人が快適に生活できる高性能な戸建住宅づくりのサポートです。そのため、取引先の企業様（ハウスメーカー・工務店など）に必要な自社製品を提案・提供していきます。1つの製品だけではなく、お客様のニーズにあわせ複数の製品を組み合わせて提案します。取引先は全て企業になるので、個人宅への営業は一切ありません。

募集職種は
営業職





「相談してよかったです…」
「ありがとう！！」
と
言ってもらえる仕事

具体的な仕事内容

すでに取引のあるお客様を中心にご訪問します。1日3社程度をまわり、ご担当の方との信頼関係を構築していきます。

将来的にはこんな仕事も…

- ✓ 住宅の性能測定やそのサポート
- ✓ 正しく施工できるよう建築現場での商品説明
- ✓ タイアップセミナーの企画・開催準備 など

■ 営業ネットワークは全国17拠点！希望勤務地のご相談に応じます

個性豊かな仲間たちが、あなたのこと待っています！



各事業所の
詳しい位置はこちら

● 本社
● 支店
■ 営業所
■ 研究所

拠点一覧 (本社: 東京都 秋葉原)

札幌支店/盛岡営業所/仙台支店/新潟営業所/長野営業所/金沢営業所/
北関東営業所/東京支店/横浜営業所/静岡営業所/名古屋支店/大阪支店/
神戸営業所/広島営業所/高松営業所/福岡営業所/鹿児島営業所

日本住環境が求める人物像

- | | |
|-----------------------|--------------------------|
| 1. 企業ビジョンに賛同してくれる人 | 6. 自分の考えを相手にわかりやすく伝えられる人 |
| 2. 自分を成長させたいと常に考えている人 | 7. 相手の話を引き出し丁寧に聴ける人 |
| 3. 誰かの役に立ちたいと常に考えている人 | 8. 問題意識を持ち行動でき課題発見力がある人 |
| 4. コミュニケーション力がある人 | 9. 報告・連絡・相談がしっかりとできる人 |
| 5. 積極的に物事に取り組む姿勢がある人 | 10. ストレスの発生源に対応する力がある人 |

■社長からのメッセージ

仕事は「明るく」「楽しく」「真剣に」がモットーです。



代表取締役社長

はやし いるる

林 容



SDGs日本住環境の取り組み

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

私たちが提案する高気密高断熱の基本技術である「自然を積極的に取入れる技術」と「遮断する技術」により、今まであった住まいの無駄や無理を軽減させることができます。四半世紀かけて技術開発してきた当社の製品やサービスは、そこに住む「人」はもちろん、住宅や環境のより良い未来につながるものと考えています。



温熱環境と空気環境に十分配慮された住宅の普及は、住む人の健康に貢献します。



スキマ風や漏気防止に十分配慮された住宅の普及は省エネや創エネに貢献します。



戸建住宅の木造躯体を長持ちさせるための防水・通気に十分配慮された住宅の普及は、住み続けられるまちづくりに貢献します。



当社が行う高気密高断熱住宅の推進は省エネの普及につながり、地球温暖化の抑止に貢献します。



持続可能な開発のための実施手段を強化しグローバル・パートナーシップを活性化させます。



SUSTAINABLE
DEVELOPMENT
GOALS

詳しい取り組みは
こちら



【営業社員にインタビュー！私たちの働き方】

INTERVIEW

01



PROFILE

東京支店
2019年度入社
城西国際大学卒業



ある日の1日のスケジュール

- 09:00 出社、メールチェック
- 10:00 打ち合わせ準備、移動
- 11:00 取引先との打ち合わせ
- 12:00 午休
- 14:00 現場訪問
- 16:30 事務作業
- 17:00 明日の業務準備
- 17:45 退社



日本住環境についてHPで詳しく紹介中！
QRコードから確認してみてね。

イメージキャラクター「ぐーばる君」



私たちの働き方

会社の取り組みや社内の雰囲気などを紹介！



1分でわかるNJK

業績推移や従業員数、職種比率などを紹介！



営業経験・建築業界経験ゼロでも大歓迎! 新人研修制度で初めての営業をしっかりサポート



入社後は、まず本社での新人研修がスタート。住宅や建築、製品のことなど専門的なスキルや知識を身につけていきます。この研修には、ビジネスマナーや営業ノウハウについてのカリキュラムも含まれており、新社会人として安心したスタートがきれる内容です。研修後は先輩の営業に同行したり、OJT研修を通して独り立ちを目指します。これまでも「営業経験ゼロ」からスタートした多くの若手メンバーが1人前の営業へと成長しています。

日本住環境 採用案内



实物大のモックアップで施工方法が学べる

千葉県松戸市にある、研修や開発などを行う施設(通称:NK)には、実際の住宅建設の現場に見立てたモックアップがあります。実際に目で見て手で触ることで、住宅事業に関わったことのない人でも、理解を深めることができます。新人研修では、風速20m/sの風を体験できるマシンで製品の耐久性をチェック! また、自分たちで実際に家の模型製作などを行うので、施工方法を学べます。

NKの設備など詳しい情報はこちら！
※動画に遷移します。



募集要項

【勤務時間】 9:00～17:45 (実働7時間45分)、休憩1時間 (12:00～13:00)

【給与月給】 23万6,000円以上

※固定残業代(月20時間分3万1,400円)含む

【諸手当】 家族手当 **【昇給】** 年1回 6月 **【賞与】** 年2回 7月・12月

※期末手当の支給実績あり(3月)

【休日】 年間休日120日以上、完全週休2日制(土・日)/ 祝祭日、夏季、年末年始

【休暇】 有給休暇・慶弔休暇・特別休暇・育児・介護休暇・計画的年次有給休暇制度あり
(会社の年間休日カレンダーによる)

【福利厚生】 社会保険完備・財形貯蓄制度・退職金制度(確定拠出年金制度を一部導入)

・借上社宅制度(社内規程による)

お気軽にお問合せください

新卒採用：エントリー前のご質問もどうぞ

中途採用：既卒、第二新卒も年間を通して各地にて募集中です。
まずはお問合せください。

